

# BASES

## PROGRAMA BETABOOST



# betaboost



UNIÓN EUROPEA

“Una manera de hacer Europa”



Región de Murcia



ceeim

Fondo Europeo de Desarrollo Regional

**INDICE**

- 1. **CONDICIONES GENERALES** ..... **3**
- 2. **PROGRAMA BETA** ..... **5**
  - ¿QUÉ BUSCAMOS? ..... 5
  - ¿QUÉ OFRECEMOS? ..... 6
  - ¿CÓMO LO HACEMOS? ..... 7
- 3. **PROGRAMA BOOST** ..... **9**
  - ¿QUÉ BUSCAMOS? ..... 9
  - ¿QUÉ OFRECEMOS? ..... 10
  - ¿CÓMO LO HACEMOS? ..... 11

# 1. CONDICIONES GENERALES

El Centro Europeo de Empresa e Innovación de Murcia (en adelante, CEEIM) organiza el programa de emprendimiento BETABOOST (en adelante, el Programa) dentro del marco del Proyecto UPAi 2022 apoyado por el Instituto de Fomento de la Región de Murcia (en adelante, el INFO) y financiado con fondos FEDER. Entre los cometidos transversales del proyecto se encuentran la prestación de los servicios y realización de actividades necesarias para la detección y desarrollo de nuevas iniciativas empresariales, así como la consolidación y modernización de las ya existentes. Así, el programa está dividido en dos itinerarios o fases según el grado de madurez de los proyectos.

## ITINERARIOS DEL PROGRAMA:

El Programa va dirigido a ideas y/o proyectos innovadores de base tecnológica. Es un programa de emprendimiento intensivo adaptado a la fase de desarrollo de cada proyecto:

- **BETA:** Emprendedores con una idea de negocio y/o proyectos en fase inicial o *pre-seed* en fase de validación.
- **BOOST:** Proyectos en fase *seed* o *early seed* con un equipo fundador comprometido con el proyecto, en fase de comercialización, con facturación y con vocación de expansión.

## OBJETIVOS DEL PROGRAMA:

A través de las distintas actividades planeadas se pretende promover el desarrollo de nuevas iniciativas empresariales e impulsar el crecimiento de proyectos consolidados.

- **BETA:** Se trabajará la idea y modelo de negocio con el foco puesto en equipo, mercado y propuesta de valor. Se busca desarrollar una hoja de ruta con los pasos necesarios para validar e impulsar la puesta en marcha del proyecto.
- **BOOST:** Se pretende analizar la situación de partida, definir objetivos y desarrollar un plan de crecimiento para conseguir los hitos definidos previamente.

## PROCESO DE INSCRIPCIÓN:

El plazo de inscripción para los dos itinerarios está abierto desde el 15 de julio de 2022 hasta 15 de septiembre de 2022 a las 14:00 horas.

Los candidatos podrán formalizar su inscripción a través de los formularios de inscripción ubicados en la web del itinerario correspondiente: [www.ceeim.es/beta](http://www.ceeim.es/beta) | [www.ceeim.es/boost](http://www.ceeim.es/boost)

Para la inscripción en el programa **BOOST** será imprescindible adjuntar un resumen ejecutivo, *One-Pager*, *Deck* o cualquier otro documento profesional con información sobre el proyecto. En general, recomendamos aportar la mayor cantidad de información tanto personal (perfil, experiencia profesional, puntos fuertes...) del equipo fundador como del proyecto en sí en el formulario de inscripción de cara a la evaluación de las candidaturas.

Los participantes podrán tomar parte de todas las actividades incluidas en el itinerario del programa sin ningún coste asociado.

Desde CEEIM se controlará el grado de implicación de los participantes en el programa y se realizará un seguimiento reservándose las acciones oportunas con el objetivo de garantizar el máximo aprovechamiento de los recursos incluidos en el programa.

#### CONFIDENCIALIDAD:

El programa implica el compromiso de confidencialidad de todas las partes, en relación con las ideas e información presentadas mientras dichas ideas e información no sean públicas de una manera lícita. CEEIM y las distintas partes involucradas respetarán en todo momento la titularidad sobre la propiedad industrial e intelectual de los emprendedores participantes, así como, de las ideas y del know how que aporten, y la participación en el programa no implicará ninguna concesión ni transmisión de esta a favor de CEEIM. En este sentido, los participantes dan su consentimiento al CEEIM, para el uso o la reproducción de las secuencias filmadas en vídeo, fotografías o grabaciones de la voz recopiladas como parte del desarrollo del programa con fines principalmente de promoción del programa.

#### ACEPTACIÓN DE LOS TÉRMINOS Y CONDICIONES Y RESPONSABILIDAD:

El envío del formulario implica necesariamente que el candidato acepta los presentes términos y condiciones. El candidato se compromete a cumplimentar el formulario con información exacta y veraz, asumiendo toda responsabilidad en relación con los datos facilitados. CEEIM se reserva el derecho a realizar, sin previo aviso, modificaciones sobre los Términos y Condiciones de participación en el Programa o cualquiera de sus fases.

## 2. PROGRAMA BETA

El objetivo del itinerario BETA es la puesta en marcha de nuevos proyectos empresariales innovadores de base tecnológica, con alto potencial de crecimiento y vocación global. Este itinerario se focaliza en la maduración de la idea o del proyecto para elaborar un plan estratégico dirigido a la puesta en marcha, a través de sesiones de capacitación, consultoría y mentoría que establezcan la base del proyecto empresarial en un periodo corto de tiempo.

Los emprendedores desarrollarán las competencias necesarias para trabajar su idea de negocio, recibirán las pautas para validar su modelo de negocio y desarrollar su plan de empresa.

Asimismo, se tratará de:

- Favorecer la formación de equipos multidisciplinares, a través de sesiones de networking e hibridación entre distintas áreas de conocimiento, con especial incidencia en la tecnológica.
- Incentivar y favorecer la inclusión de tecnologías y conceptos innovadores en los proyectos empresariales.

### ▪ ¿QUÉ BUSCAMOS?

Buscamos tan sólo dos cosas: **EQUIPOS EMPRENDORES** e **IDEAS**. Para este primer itinerario queremos conocer EMPRENDEDORES:

- Con IDEAS innovadoras, diferentes y tecnológicas
- IDEAS de negocio escalables y con vocación global
- IDEAS que todavía no se hayan puesto en marcha o lanzado al mercado.
- O proyectos de reciente creación en fase muy iniciales.

**¡Si tienes una idea de negocio y quieres ponerla en marcha, BETA es tu programa y CEEIM tu sitio!**

En el Programa tienen cabida todo tipo de ideas, no importa el sector ni el grado de madurez del proyecto. Por nuestro ADN podemos aportar especialmente a proyectos escalables y tecnológicos. Lo que realmente nos interesa son las personas que lo componen y su actitud ante nuevos retos y desafíos. Queremos trabajar con personas que reúnan alguna o la mayoría de estas características:

- Ser mayor de edad (> 18 años)

- Emprendedores motivados, implicados y comprometidos con el proyecto
- Con ganas de esforzarse y aprender
- Con disponibilidad de tiempo para atender las sesiones de trabajo
- Con disponibilidad para asistir a las sesiones que se hagan presenciales en las instalaciones del Centro Europeo de Empresa e Innovación de Murcia
- Con las ganas y la visión de conocer gente y abierto a posibilidades de colaboración
- Siempre es un plus, tener experiencia o formación previa relacionado con la idea/proyecto

¡Queremos conocerte! No dudes en contactar con nosotros si quieres más información.

## ▪ **¿QUÉ OFRECEMOS?**

Para que pongas en marcha la idea que lleva tiempo rondándote por la cabeza ofrecemos un programa concentrado de maduración de ideas y equipos de emprendimiento para la elaboración de un plan estratégico dirigido a la puesta en marcha del proyecto.

Las principales ventajas de participar en nuestro Programa y por lo que creemos que somos diferentes respecto a otros programas de emprendimiento son:

- **Capacitación especializada:** Te ayudamos a identificar tus necesidades y las de tu equipo, poniendo los medios para que recibáis formación práctica por parte de emprendedores y profesionales internos y externos, y adaptada al estado de madurez de los proyectos. Estas sesiones de capacitación se completarán con acceso a recursos y sesiones prácticas de gestión empresarial que complementen los módulos comentados.
- **Consultoría estratégica:** Apostamos por un apoyo integral del que podrá beneficiarse el emprendedor junto a su equipo, adaptado a sus necesidades y estado del proyecto. El asesoramiento que recibiréis por parte de consultores temáticos profesionales es individual, es decir, cada emprendedor recibirá apoyo meramente práctico sobre su idea o proyecto con el fin de trabajar e identificar las necesidades inminentes y establecer una hoja de ruta.
- **Orientación y Mentoring:** Cada proyecto contará de forma extra con el apoyo individual de un “mentor” con experiencia emprendedora previa. Ya que no es lo mismo contarlo que vivirlo, pondremos a disposición de los proyectos la experiencia, feedback y consejos de

fundadores de startups que a día de hoy son una realidad para que el emprendedor tenga una visión 360º y realista de las implicaciones que tiene lanzar su propio proyecto.

- **Ecosistema CEEIM:** Aprovechate de la comunidad CEEIM. Compartir espacio en CEEIM con otros emprendedores, profesionales y startups contribuye a crear una vibrante atmósfera de intercambio de conocimientos y colaboraciones. Además, CEEIM organiza Meetups, eventos y charlas donde conocerás profesionales destacados con mucho que aportarte, incluyendo, llegado el momento, inversores que puedan estar interesados en tu proyecto a través de Wannaseed o la red de inversión Murcia-Ban. Así mismo, una vez tengas validado tu modelo de negocio, podrás contar con la red de colaboradores de CEEIM para apoyarte en materia jurídica, propiedad intelectual, marketing... Y en todo lo que necesites.
- **Visibilidad:** El participar en el Programa y formar parte del ecosistema de CEEIM te ayudará a conseguir visibilidad en medios, redes sociales y eventos de emprendimiento.

#### ▪ **¿CÓMO LO HACEMOS?**

Ayudamos a los emprendedores a analizar, diseñar y/o validar las hipótesis sobre el modelo de negocio. Para ello los emprendedores participarán en (i) sesiones de capacitación y (ii) talleres de apoyo sobre las principales áreas de negocio y trabajarán de forma práctica a través de (iii) sesiones de consultoría y (iv) mentoría individualizada los principales aspectos de su modelo de negocio para definir el plan estratégico, hoja de ruta y puesta en marcha del proyecto.

Para ello contaremos con el refuerzo de inversores y empresarios consolidados, y el trabajo personalizado con mentores especializados en las necesidades específicas de tu empresa.

En principio y **debido a las circunstancias está previsto que el Programa se imparta de forma online** a través de herramientas de comunicación y trabajo digital que desde CEEIM se pondrán a disposición de los participantes. Así mismo, están previstas ciertas jornadas de carácter presencial y de networking pendientes de que las circunstancias en ese momento lo permitan.

- i. Trabajaremos conjuntamente analizando en profundidad vuestra idea o proyecto, incidiendo especialmente en las siguientes áreas:
  1. **Análisis de idea & Propuesta de valor**
  2. **Análisis de mercado & competidores**

3. MVP
4. Modelos de negocio & métricas
5. Estrategia de captación y venta digital
6. Inversión
7. Constitución & puesta en marcha
8. Recursos humanos

- ii. El objetivo es convocar a los participantes del programa en sesiones o **talleres de apoyo** como refuerzo a las sesiones de capacitación para trabajar de forma práctica metodologías de emprendimiento y aspectos de negocio claves para el lanzamiento de nuevos proyectos empresariales. Algunas de las temáticas planteadas, entre otras, son las siguientes: **Plan de empresa, Lienzo modelo de negocio Canvas, Experimento de validación, Aspectos legales a tener en cuenta en la puesta en marcha del proyecto, Alternativas de financiación e inversión privada, ¿Cómo hacer un buen Pitch?...**
- iii. Las **sesiones de consultoría** individuales se centrarán principalmente en las áreas y temáticas trabajadas previamente en las sesiones de capacitación (punto i). Está previsto que cada emprendedor/proyecto se reúna en varias sesiones de trabajo con los consultores específicos durante toda la duración del Programa.
- iv. De igual forma los emprendedores/proyectos tendrán la posibilidad de compartir y aprender de la experiencia emprendedora previa de los mentores a través de las sesiones individuales de trabajo planeadas en las **sesiones de mentoring**.

Los participantes tendrán también a su disposición durante todo el Programa al personal interno del departamento de asesoramiento empresarial y financiación del propio CEEIM para consultar y resolver dudas del funcionamiento del programa y recibir apoyo y soporte para su propio proyecto.



### 3. PROGRAMA BOOST B2B

El itinerario BOOST se focaliza en la aceleración de empresas tecnológicas ya constituidas que quieran dar un paso más en su senda de expansión, con el objetivo de facilitar su crecimiento y escalado sostenible. Programa dirigido a startups y empresas con un equipo consolidado detrás del proyecto, **modelo de negocio B2B definido**, que tengan o estén empezando a tener tracción comercial y que busquen escalar su proyecto en el corto plazo.

A través de una jornada de capacitación y sesiones de consultoría individuales se ayudará a los proyectos participantes a (i) identificar o ampliar cartera de clientes potenciales dentro de su público objetivo (pipeline), (ii) reforzar la estrategia de crecimiento B2B y cómo preparar profesionalmente una reunión comercial y (iii) contacto y acompañamiento en reuniones comerciales y feedback de las mismas como punto de partida de mejora. De forma paralela se tratará de:

- Promover sinergias entre los proyectos participantes a través de sesiones de networking.
- Favorecer el acceso a la red de contactos de CEEIM: colaboradores, partners tecnológicos, partners empresariales, Business angels, etc.
- Facilitar el acceso a programas de financiación y escalado a nivel regional, nacional e internacional.

#### ▪ ¿QUÉ BUSCAMOS?

En el itinerario BOOST buscamos proyectos que cumplan con las siguientes características:

- Equipo fundador bien definido, implicado y comprometido con el proyecto
- Empresa constituida (sin restricción de antigüedad)
- Modelo de negocio B2B validado y con métricas
- Innovación y diferenciación a la hora de solucionar los problemas/necesidades de los clientes
- Proyectos escalables y tengan potencial de crecimiento
- Proyectos en fase de crecimiento

## ▪ ¿QUÉ OFRECEMOS?

Programa de aceleración comercial concentrado que permite dar un paso más en la hoja de ruta marcada y escalar el proyecto hasta un nuevo siguiente hito de valor.

Las principales ventajas de participar en nuestro Programa y por lo que creemos que somos diferentes respecto a otros programas de emprendimiento son:

- **Capacitación especializada:** El punto de partida del programa es la organización de una jornada de capacitación donde cubriremos: la visión estratégica del mercado B2B, qué es y para qué se usa la segmentación, aprender a desarrollar acciones de comunicación y comerciales con posibles nuevos clientes identificados previamente. Con carácter opcional ponemos a disposición de los participantes la posibilidad de asistir a las sesiones de capacitación del itinerario BETA
- **Consultoría individual:** Apostamos por un apoyo integral del que podrá beneficiarse el emprendedor junto a su equipo, adaptado a sus necesidades y estado del proyecto. Los proyectos recibirán asesoramiento sobre las mejores técnicas, metodologías y estrategias comerciales aplicables a su proyecto para conseguir sus objetivos. Partiendo de un análisis inicial de la situación, se trabajarán objetivos estratégicos y plan de acción para conseguirlo como palanca de crecimiento.
- **Reuniones con clientes potenciales** Posibilidad de reunirse con clientes potenciales para que conozcan tu propuesta de valor y puedan interesarse en desarrollar contigo una prueba de concepto con el objetivo de implantar tu producto o servicio en su corporación. Colaboración *Equity-Free*, no tendrás que ceder ningún porcentaje de tu empresa por esta colaboración.
- **Ecosistema CEEIM:** Aprovechate de la comunidad CEEIM. Compartir espacio en CEEIM con otros emprendedores, profesionales y startups contribuye a crear una vibrante atmósfera de intercambio de conocimientos y colaboraciones. Además, CEEIM organiza Meetups, eventos y charlas donde conocerás profesionales destacados con mucho que aportarte, incluyendo, llegado el momento, inversores que puedan estar interesados en tu proyecto a través de Wannaseed o la red de inversión Murcia-Ban. Así mismo, podrás contar con la red

de colaboradores de CEEIM para apoyarte en materia jurídica, propiedad intelectual, marketing... Y en todo lo que necesites.

- **Visibilidad:** El participar en el Programa y formar parte del ecosistema de CEEIM te ayudará a conseguir visibilidad en medios, redes sociales y eventos de emprendimiento

## ▪ **¿CÓMO LO HACEMOS?**

Los proyectos participarán principalmente en (i) sesión formativa y (ii) sesiones de consultoría individuales y (iii) reuniones con potenciales clientes para valorar posibilidades de colaboración con el objetivo de apoyar y escalar el proyecto a un siguiente nivel.

A través de sesiones de consultoría individualizada se realizará un trabajo de análisis y prospección profunda de cada proyecto para identificar puntos de mejora y desarrollar conjuntamente un plan de acción centrado principalmente en preparar reuniones comerciales y hacer crecer el valor de la empresa incrementando su facturación.

Así mismo está pensado que los participantes del itinerario BOOST puedan asistir a: (iv) las sesiones de capacitación del itinerario BETA y (v) los talleres de apoyo o refuerzo. Conscientes de que los proyectos participantes están en una fase posterior, puede servir como refuerzo y apoyo tanto a los fundadores como al resto del equipo.

En principio, y si las circunstancias lo permiten el programa se impartirá de forma presencial. Cabe la posibilidad de que ciertas acciones (jornadas, reuniones, presentaciones...) se lleven a cabo **de forma online** a través de herramientas de comunicación y trabajo digital que desde CEEIM se pondrán a disposición de los participantes. Así mismo, están previstas ciertas jornadas de carácter presencial y de networking pendientes de que las circunstancias en ese momento lo permitan.

Los participantes tendrán también a su disposición durante todo el Programa al personal interno del departamento de asesoramiento empresarial y financiación del propio CEEIM para consultar y resolver dudas del funcionamiento del programa y recibir apoyo y soporte para su propio proyecto.